

HOSPODÁŘSKÉ NOVINY

SPECIÁLNÍ PŘÍLOHA



DNY NATO V OSTRAVĚ & DNY VZDUŠNÝCH SIL AČR

Peníze a NATO

Musíme být schopni vysvětlit, jak i se dvěma procenty HDP na obranu splníme své spojenecké závazky, říká český velvyslanec u NATO.

Kdo dostřelí nejdál

V Evropě se hledá způsob, jak zasáhnout nepřítele stovky kilometrů za frontou bez letadel. Zajímá to dnes i malé a střední státy.

► Rozhovor

Musíme být schopni vysvětlit, jak i se dvěma procenty HDP na obranu splníme své spojenecké závazky, říká český velvyslanec u NATO

Martin Ehl
martin.ehl@hn.cz



Evropě se v NATO rychle daří nahrazovat mezery vzniklé odchodem Američanů, tvrdí v rozhovoru David Konecký, český velvyslanec u Severoatlantické aliance. Česko patří mezi země, které dávají v přepočtu na HDP nejméně peněz na obranu ze všech členů, i když, jak konstatuje Konecký, bezpečnostní situace v Evropě se zhoršuje a je potřeba čím dál víc „tvrdé síly“, tedy zbraní a vojáků.

V poslední době vidíme v Evropě hořící tovarny nebo neznámé drony u letišť, mluví se o možném ruském útoku na NATO. Testuje už Putin soudržnost aliance?

Řekl bych, že Putin testuje soudržnost aliance dlouhodobě, protože Rusku aliance jako koncept nevyhovuje. Je to historicky nejsilnější aliance demokratických států, která velmi úspěšně zajišťuje bezpečnost svých členů, a pro Česko je historickým štěstím, že jsme její součástí zrovna v této době. To, že tento stav Rusku nevyhovuje, dokládá i jeho požadavek z konce roku 2021, kdy navrhovalo posunout bezpečnostní architekturu v Evropě před rok 1999, tedy před první rozšíření NATO. Pro Česko by to mělo zásadní důsledky, protože bychom se ocitli v deklarované sféře ruského zájmu.

Mění se v posledních týdnech či měsících něco zásadního ve smyslu vyšší intenzity, než bylo běžné?

Čistě statisticky roste počet narušení vzdušného prostoru, trend je tedy rostoucí a dochází ke zvýšenému množství incidentů. Objevují se také další incidenty spadající pod hybridní způsob válčení, tedy nevojenské zásahy na našem území. To je realita, se kterou Evropa žije již delší dobu, ale bezpečnostní hrozby obecně zesilují. Na druhou stranu je nutné opakovat, že Česko stále zůstává jednou z nejbezpečnějších zemí světa. Bezpečnostní hrozby mají tři komponenty: záměr, schopnost a příležitost. Pro nás je klíčové neposkytnout hrozbám příležitost, aby se rozvinuly.

Nedáváme jim příležitost právě tím, že vydáváme málo na obranu?

Neřekl bych, že dáváme hrozbám příležitost, protože Česko, Evropa i Severoatlantická aliance mají robustní bezpečnostní systém. Jsem přesvědčen, že NATO je v bezprecedentně dobré kondici a klíčové je ji udržet. Vztah mezi vyšší obranných výdajů a reálnými obrannými schopnostmi, které za ně kupujete, je komplexní. Na tuto rovnici neexistuje jednoduchá expertní odpověď. Konečné rozhodnutí o vyšší výdajů je vždy politické – politici určují úroveň výdajů s vědomím, co lze pořídit a jaký to má dopad na zajištění bezpečnosti.

USA plánují stahování z Evropy, otázka jen je, jak rychlé bude. V jaké kondici je vztah evropských členů aliance k USA?

Vztah je v bezprecedentně výborné kondici. V Evropě je dnes o 20 000 amerických vojáků

méně než na začátku ruské invaze na Ukrajinu, a nikdo to nevnímá jako oslabení. Směřujeme k novému konceptu NATO 3.0, který znamená „silnější Evropu v silnějším NATO“. Tento koncept vyžaduje větší odpovědnost Evropy za vlastní bezpečnost. Aliance na tomto konceptu má shodu. Otázka nezní zda, ale jak. Odpověď byla definována v Haagu: formule 3,5 procenta na tvrdé obranné výdaje a 1,5 procenta na podpůrné výdaje, celkově tedy pět procent do roku 2035. Spojené státy již požádaly evropské spojence, aby nahradili některé vojenské schopnosti, například letadla, které USA dříve pro NATO vyčleňovaly, ale nyní je potřebují jinde.

Počet vojáků je zavádějící, protože klíčové jsou technologie, letadla a další kapacity. Jak jsou evropské spojence připraveni tyto náročné americké požadavky splnit?

V alianci běží velmi intenzivní proces jejich náhrady. Ukazuje se, že evropské spojence jsou vrtlivé většině schopni tyto kapacity vygenerovat velmi rychle. Shoda na konceptu spočívá v přenesení větší odpovědnosti za konvenční odstrašení a obranu na Evropu a Kanadu. Důraz je kladen na odstrašení. Američané jsou přesvědčeni, že Evropa je schopna tohoto cíle

dosáhnout relativně rychle. Požadavky sice budou náročné, ale dosažitelné. V USA nyní probíhá přehodnocení jejich vojenské přítomnosti v Evropě, které začalo v červnu a skončí v prosinci. Jeho součástí jsou intenzivní konzultace se spojenci.

Česko své závazky neplní, nedáváme ani dvě procenta HDP na obranu a s tímto přístupem nebudeme schopni do roku 2035 dosáhnout 3,5 procenta, jak jsme se zavázali loni v Haagu. Jak se na vás v NATO dívají jako na zástopce země, jejíž vláda se k navyšování výdajů na obranu nestaví čelem?

NATO je platforma založená na dialogu. Česko kvůli vyšší svých obranných výdajů čelí dotazům, stejně jako jakýkoliv jiný spojenec. Otázka zní, jak jsme schopni s plánovaným rozpočtem naplnit konkrétní alianční závazky. Zodpovídání těchto otázek je dlouhý a vysoce technický proces. My se ptáme ostatních na jejich výdaje a plnění schopností, oni se ptají nás. Naše vláda opakovaně potvrzuje, že své závazky vůči NATO splníme. Musíme tedy být schopni jasně vysvětlit a obhájit, jakým způsobem je naplníme.

Pohybujeme kolem dvou procent, což je dnes na spodní hranici v porovnání s jinými

spojenci, kteří dávají přes tři procenta nebo i téměř pět procent. Vzhledem k tomu, že se nacházíme v nové fázi, kdy musíme budovat další kapacity na základě amerického přehodnocení, svítí na nás pomyslný světlomet o něco jasněji než na země v čele pelotonu. To je logické. Mnohá neplnění závazků však nesouvisí s nedostatkem financí, ale s technickými průtahy, což je vidět třeba na zavádění samohybných houfnic Caesar do české armády.

V Evropské unii se hodně řeší, jak utráčet prostředky na obranu co nejefektivněji prostřednictvím společných nákupů zbraní. Je podobný proces vidět i v NATO?

Převod finančních prostředků do reálných vojenských schopností je jednou z naprosto zásadních priorit NATO. Souvisí to se schopností obranného průmyslu vyrábět lépe a rychleji. Průmysl musel a musí navyšovat své kapacity, ale ty jsou stále nedostatečné – zvýšený objem peněz se ještě plně nepropisuje do výrobních schopností. Podpora průmyslu a technologií ze strany Evropské unie odpovídá vojenským požadavkům aliance.

Je v alianci vidět podobný střet jako v Evropské unii? Tedy snaha nakupovat co nejvýhodněji, ale zároveň si chránit vlastní národní šampiony, což celý proces komplikuje?

Země s významným obranným průmyslem se jej přirozeně snaží maximálně využít. Evropský obranný průmysl je však dlouhodobě roztržštěný. Procesy v Evropě dnes směřují k posílení domácího obranného průmyslu, což je kvůli bezpečnosti logistických řetězců priorit. Dále je tu snaha o konsolidaci, která se ale prosazuje těžce, a nakonec vznikají koalice zemí využívající rámcové smlouvy, kdy se k nákupu jedné země připojují další za předem definovaných podmínek.

Uvidíme v rámci konceptu NATO 3.0 trend, kdy se Evropa bude více koncentrovat na vlastní technologie na základě zkušeností z Ukrajiny, nebo vývoj a zavádění nových technologií zůstanou také roztržštěné na národní úrovni?

Tyto trendy nejsou nové, ale posilují. Otázka inovací a zapojení nových technologií do vojenství je klíčová. Alianční velitelství pro transformaci v Norfolku neustále vyhodnocuje trendy a technologie. Například analyzují, jak relativně malou investicí vylepší stávající platformy, třeba tanky, novou technologií. Nejde jen o vzdálenou budoucnost bezosádkových systémů, ale o okamžité vylepšení existujících kapacit. Alianční systém zřídil specifické těleso pro analýzu poznatků z Ukrajiny a jejich kontinuální přenos do našich ozbrojených sil.

Zároveň západní výrobci přímo modernizují své systémy na základě zpětné vazby od ukrajinských vojáků. Nicméně, jak ukazuje konflikt na Ukrajině, technologie samy o sobě nedokážou nahradit masu. Stále musíme být schopni vygenerovat dostatečnou masu tvrdé síly.



Průmysl musí navyšovat své kapacity. Převod finančních prostředků do reálných vojenských schopností je jednou z naprosto zásadních priorit NATO. Souvisí to se schopností obranného průmyslu vyrábět lépe a rychleji, říká David Konecký.

Foto: HN – Lukáš Bíba

CSG)



Navštivte nás

DNY NATO 2026

19.–20. září 2026
Ostrava, Česká republika

Letiště Leoše Janáčka



TATRA
DEFENCE

RETIA

EA EXCALIBUR
ARMY

MSM GROUP

AVIANERA
TECHNOLOGIES

ELDIS
RADAR
SYSTEMS

► Rozhovor

Anežka Hesová
anezka.hesova@economia.cz



Ze start-upu na louce se stal evropský fenomén. Letos se do Dnů NATO zapojí 16 zemí

Na ostravském letišti Leoše Janáčka se o třetím zářijovém víkendu uskuteční již 26. ročník největší bezpečnostní přehlídky v Evropě, která každoročně přitáhne desetitisíce návštěvníků. Letošním partnerem Dnů NATO v Ostravě & Dnů Vzdušných sil AČR bude po dvaceti letech Německo a na pestrém programu vzdušných i pozemních ukázek se podílí dalších 15 zemí.

„Z původního odpoledního start-upu na ostravské Černé louce je dnes evropský fenomén, který svou koncepcí nemá obdoby. Zájem o účast potvrzuje, že originální pilíře, na kterých jsme tehdy Den NATO v Ostravě stavěli, tedy prezentace co nejširšího spektra bezpečnostních složek a bezplatný vstup, stále táhnou,“ říká zakladatel Dnů NATO v Ostravě a předseda pořádajícího spolku Jagello 2000 Zbyněk Pavlačík.

Na loňském ročníku přehlídky se hodně řešila probíhající modernizace české armády. Jak se tato modernizace vyvíjí a jak se to v rámci Dnů NATO letos projeví?

Těší nás, že Dny NATO v Ostravě jsou tradičním místem nejen pro prezentaci modernizace Armády České republiky, ale i dalších složek bezpečnostních sborů a integrovaného záchranného systému. Letos máme potvrzeno, že se tu české veřejnosti poprvé představí nejmodernější armádní letoun Embraer C-390 Millennium, který před několika týdny dorazil do Česka. Hlavní událostí bude prezentace systému protivzdušné obrany Spyder. Novinky představí i hasičský záchranný sbor, a to nejvýkonnější vyprošťovací jeřáb AJ90, cargo drony nebo hasicí systém Cobra.

Výdaje na obranu Česko soustavně zvyšuje. Vláda potvrdila, že v rozpočtu na rok 2027 splní zákonnou povinnost dvou procent HDP a resort obrany má mít k dispozici o 36,2 miliardy korun víc než letos. Uvidíme na přehlídce i konkrétní plány, jak tyto peníze armáda využije?

Pro českou veřejnost je určité dobře, že resort obrany bude mít k dispozici tyto prostředky. Musíme si uvědomit, že to nejsou peníze pro armádu nebo pro ministerstvo obrany, ale jsou to peníze, které mají zajistit bezpečnost občanů. A právě naše akce, na kterou má veřejnost bezplatný vstup, už déle než čtvrt století slouží k tomu, aby se daňoví poplatníci mohli seznámit s tím, co stát za jejich peníze pořizuje.

Jsem proto rád, že budeme moci představit například bojové vozidlo pěchoty CV90, jehož výroba byla zahájena v nedalekém VOP CZ teprve nedávno. Návštěvníci Dnů NATO opravdu uvidí ty nejmodernější přírůstky jak vzdušných, tak pozemních sil.

Letošní partnerskou zemí je Německo. Co si na přehlídku připravuje?

Německo patří k našim nejvýznamnějším dlouholetým účastníkům s nejviditelnější

formou prezentace. Je to dáno nejen tím, že se německé straně líbí naše akce a zájem účastníků, ale také jejich snahou vysílat srozumitelný signál, že mají zájem o prohlubování oboustranné německo-české spolupráce v oblasti obrany a bezpečnosti. Německá strana vždy usiluje o to, aby tam, kde je to možné, byla prezentace vzájemná. Takže například německá vojenská policie se představí s českou vojenskou policií, němečtí celníci se svými českými kolegy a podobně. Tento přístup se mi velmi líbí, protože vystihuje naši dlouhodobou snahu ukazovat příklady bilaterální spolupráce.

Německo se k nám chystá v roli partnerského státu už podruhé, naposledy to bylo před deseti lety. Odprezentuje maximum toho, co nejen bundeswehr, ale i další složky německého obranného systému mají.

Německé vzdušné síly letos slaví 70 let od svého založení. Čekají nás tedy mimořádné letecké ukázky?

Určitě nejen letecké, ale i pozemní, statické či dynamické. Celkem k nám Německo vypravuje nižší desítky kusů techniky, což je samo o sobě vysoce nadstandardní. Pro srdcaře bude jistě jedním z highlightů historicky první letecká ukázka bojového letounu Tornado, ten ještě nikdy u nás ve vzduchu nebyl. Německo je přitom jedním z posledních uživatelů tohoto ikonického modelu, který má nezaměnitelnou geometrii křídla za letu, a dnes už tedy není

moc často k vidění. Dál u nás Německo poprvé představí v průletu svůj vládní Airbus, který vozí nejvyšší státní představitele. Ten budou symbolicky v zahajovacím průletu doprovázet české Gripeny.

Zmínil jste už armádní letoun Embraer C-390 Millennium. Jaké další atraktivní modely návštěvníci 26. ročníku přehlídky uvidí?

Další velkou novinkou má pro nás slovenská strana, která se svým nejmodernějším letounem F-16 verze Block 70 představí poprvé v zahraničí plný displej. Velkou událostí bude také návrat Red Arrows, jedné z historicky nejžádanějších akrobatických skupin, které kdy na naší přehlídce vystoupily. Poprvé se u nás skupina Red Arrows představila v roce 2006, tedy přesně před dvaceti lety. Teď už vystoupí po čtvrté a představila se u nás i vloni. Je poměrně neobvyklé, aby se takto žádaná evropská skupina vrátila na akci hned po roce, ale je vidět, že se jim u nás líbí.

Co bude nového na letošním programu?

Program rok od roku neměníme, chceme se držet toho, co dobře funguje. Jeden bod programu bych ale rád zmínil: v rámci našeho partnerství s Německem bude v ostravské katedrále koncert německé vojenské hudby. Je to už poněkolidkáté a vždy máme katedrálu plně obsazenou, takže je vidět, že návštěvníky láká i kulturní program. Jinak oba přehlídkové dny jsou jako vždy nabitě, začínáme před devátou hodinou a končíme v pozdním odpoledni. Věřím, že si každý přijde na své.

V rámci přehlídky se udělují různá ocenění. Kdo a za co je získá?

Máme dvě návštěvnické soutěže: o nejlepší leteckou a také teď už třetím rokem o nejlepší pozemní ukázkou. Vítězové se budou vyhlašovat v neděli 20. září. Tradičně také v neděli dopoledne probíhá slib nových příslušníků Policie České republiky a Hasičského záchranného sboru ČR. Vloni jim u té příležitosti naposledy požehnal kardinál Duka. Letos navíc mohu již prozradit, že tam budeme mít ocenění hasičů za jejich nasazení v mezinárodních misích ve Venezuele, ve Francii a v Řecku. Myslím si, že to k naší akci tematicky patří a že je dobré si uvědomit, jak se o zajištění naší bezpečnosti i mezinárodní

pomoci zasazují nejen vojáci a policisté, ale také hasiči.

Jak je zajištěná bezpečnost účastníků a co jste v této oblasti už museli za 26 let konání přehlídky řešit?

Naši největší prioritou není trhat návštěvnické rekordy, ale právě zajistit, aby akce proběhla bezpečně pro naše účastníky a návštěvníky, z pohledu safety i security. Tomu je podřízeno úplně všechno. Podrobnosti ale z pochopitelných důvodů nebudu sdělovat.

Kolik návštěvníků letos očekáváte?

Neděláme si žádné odhady nebo tipy, kolik lidí se letos zúčastní. Akce proběhne už po šestadvacáté, z toho po dvaadvacáté na letišti, takže návštěvníci už vědí, jak to funguje a na co se připravit.

Areál je každoročně plný, a to za jakéhokoli počasí. Dvakrát nás už překvapilo – a doufám, že v tomto smyslu nebudeme letos překvapeni potřetí –, kolik lidí tam stálo s malými dětmi a kočárky i v sychravém počasí.

Pokud jde o přesné počty návštěvníků, ty nám vždy následně sdělí policie a my na základě toho zajišťujeme odpovídající počet parkovacích míst a vstupních bezpečnostních kontrol. Letos jsme zřídili i nový vstup pro rodiny s malými dětmi, abychom jim částečně zvýšili komfort.

Co je na organizaci přehlídky pro vás nejtěžší?

Naše akce se na rozdíl od mnoha jiných nekoná na vojenské základně, ale na civilním letišti, které je ve standardním provozu, takže tam v jejím průběhu startují a přistávají zejména charterové linky. Málokdo si uvědomuje, jak je složité skloubit přehlídku s tímto provozem. Náročné je také vybudovat logistické zázemí, odkud je akce řízená, což obnáší koordinaci několika desítek subjektů.

Jak strávíte dva přehlídkové dny vy osobně?

Jsou pro mě velmi intenzivní. Z pozice hlavního organizátora tam mám běžné společenské povinnosti, věnuji se oficiálním hostům i hlavním partnerům a také průběžně kontroluji, jestli vše běží podle časového plánu. V každém případě je to i pro mě vždy mimořádný zážitek.

Článek vznikl ve spolupráci s **Jagello 2000**.



Bezpečnost není samozřejmost Motto přehlídky připomíná, že prosperita země závisí na její bezpečnosti. Dnes si to uvědomujeme víc než kdy jindy, říká Zbyněk Pavlačík.

Foto: Jiří Zerzoň



Explosia: od střelných prachů po dělostřeleckou munici. Český partner obranyschopnosti NATO

Již více než sto let je jméno Explosia synonymem pro českou technickou zdatnost, inovace a schopnost vyvíjet produkty, které ob stojí v nejnáročnější mezinárodní konkurenci. Společnost sídlící v pardubickém Semtíně patří mezi nejvýznamnější výrobce energetických materiálů ve střední Evropě a dnes představuje důležitého partnera Armády České republiky, ozbrojených sil členských zemí NATO i řady průmyslových podniků doma a v zahraničí.

Věřejnost si společnost nejčastěji spojuje se světoznámou plastickou travinou Semtex. Tento produkt se stal ikonou českého průmyslu a jedním z nejznámějších českých technických výrobků na světě. Explosia však dnes představuje mnohem širší a technologicky vyspělejší podnik. Vedle průmyslových travin, bezdýmných a černých prachů či speciálních energetických materiálů se výrazně zaměřuje také na produkty a technologie určené pro obranný průmysl, které přispívají k posilování obranných schopností České republiky i jejích spojenců.

Jednou z největších předností Explosie je její schopnost spojit výrobu s vlastním výzkumem a vývojem. Nedílnou součástí společnosti je Výzkumný ústav průmyslové chemie s tradicí přesahující sedm desetiletí. Právě zde vznikají nové generace energetických materiálů, střelných prachů a technologických řešení určených pro moderní průmyslové i vojenské aplikace. Díky tomu není Explosia pouze

výrobcem, ale především technologickou společností schopnou reagovat na současné i budoucí potřeby zákazníků.

Explosia se stále více profiluje jako partner pro každého zákazníka, který hledá vhodné energetické materiály pro konkrétní aplikaci. Vedle vlastního produktového portfolia dokáže navrhnout a vyvíjet řešení přesně podle specifických požadavků zákazníků, ať už se jedná o obranný průmysl, speciální průmyslové aplikace nebo další technologicky náročné obory. Dlouhodobým cílem společnosti je být zákaznický orientovaným partnerem, který dokáže nabídnout nejen produkt, ale také know-how, vývoj, testování a cestu k sériové výrobě.

Významnou součástí obranného portfolia společnosti jsou celospalitelné hnací náplně pro dělostřeleckou munici ráže 155 mm, které patří mezi klíčové komponenty moderních dělostřeleckých systémů. Explosia současně pracuje na vývoji celospalitelného pláště pro tankovou munici ráže

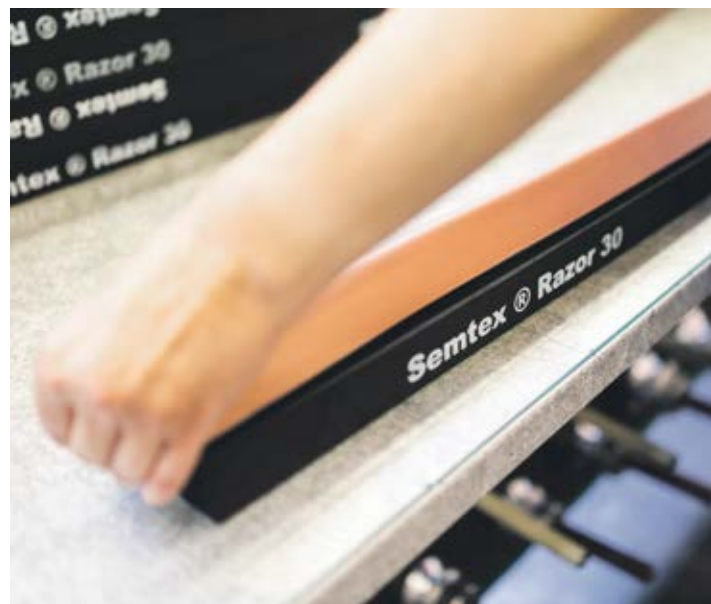
120 mm, čímž dále rozšiřuje své schopnosti v oblasti velkorážové munice. Ambicí společnosti je budovat komplexní portfolio energetických materiálů a komponentů pokrývajících potřeby ozbrojených sil od malorážové až po velkorážovou munici.

Výzkumné a vývojové aktivity se soustřeďují také na oblast střelných prachů pro menší ráže. V současné době společnost dokončuje vývoj nových prachů pro munici ráže 12,7 mm a 30 mm, a to ve spolupráci se svými dlouhodobými partnery. Tyto projekty představují další krok k naplnění strategie, jejímž cílem je nabídnout řešení napříč celým spektrem ráží a stát se strategickým partnerem moderních muničních programů v České republice i v rámci aliančních zemí.

Rostoucí poptávka po produktech obranného průmyslu se odráží také v rozsáhlém investičním programu společnosti. Explosia pokračuje v modernizaci svého výrobního zázemí a ve výrazném navyšování výrobních kapacit napříč klíčovými

produktovými oblastmi. Jen v letošním roce plánuje investovat přibližně 1,5 miliardy korun do rozvoje výroby, moderních technologií, infrastruktury a nových projektů. Tyto investice posilují schopnost společnosti reagovat na rostoucí požadavky zákazníků a současně přispívají k rozvoji českého obranného průmyslu.

Explosia je dnes mnohem více než tradiční výrobce energetických materiálů. Je partnerem Armády České republiky, armád členských států NATO, průmyslových podniků i výzkumných organizací, které hledají technicky vyspělá, spolehlivá a efektivní řešení. Spojení vlastního výzkumu, špičkových odborníků, schopnosti vyvíjet produkty na míru a rozsáhlého investičního programu vytváří společnost, která významně přispívá k technologické soběstačnosti a obranným schopnostem České republiky i jejích spojenců. Semtínský areál tak není pouze místem výroby, ale centrem inovací, vývoje a moderních energetických materiálů s mezinárodním významem.



► Rozhovor

Skyfox je už na čtyřech kontinentech. Zájemce máme na další dvě desítky letounů, říká šéf Aera Vodochody Sotona

Miroslava Kohoutová
miroslava.kohoutova@economia.cz



Vojenské letectví bylo historicky zvyklé na velmi dlouhé vývojové cykly. Nový letoun se vyvíjel řadu let a následně zůstal v provozu několik desítek let. Dnes se dramaticky změnil požadavek na rychlost inovací. Aktuálním tématem je také ekonomika použití vojenské techniky. Konflikty na Ukrajině a na Blízkém východě ukázaly, že nedává smysl proti levnému dronu automaticky nasazovat nejmodernější stíhačku a velmi drahou raketu. Armády proto hledají další, nákladově efektivnější vrstvy protivzdušné obrany. Změnami prochází i dodavatelské řetězce. Výrobci po celém západním světě dnes soutěží o stejné materiály, motory, avioniku nebo vystřelovací sedačky. „Kapacity je nutné rezervovat výrazně dopředu. Aero má přibližně 600 dodavatelů, z toho přibližně 400 v Česku, ale u řady klíčových systémů jsme závislí na několika světových výrobcích,“ říká Viktor Sotona, prezident a předseda představenstva Aero Vodochody Aerospace.

Loňský rok byl pro Aero Vodochody nejlepší v celé historii. Jaký je zatím vývoj v letošním roce?

Rok 2025 byl pro Aero skutečně rekordní. Obrat vzrostl meziročně o osm procent na téměř 6,5 miliardy korun, upravená EBITDA dosáhla 1,1 miliardy a zisk před zdaněním vzrostl ze 102 na rekordních 512 milionů korun. Přitom ještě před asi třemi lety byla firma ve ztrátě více než půl miliardy.

V letošním roce na tento pozitivní vývoj navazujeme. Výroba Skyfoxu pokračuje tempem kolem dvanácti letounů ročně, získali jsme nové zakázky a rostou také programy Aerostructures pro Airbus a Embraer. Důležité je, že dnes nemáme rozpracované hotové letouny bez zákazníka – výroba je kryta konkrétními zakázkami. A podle aktuálních čísel vidíme, že letošní rok bude stejně dobrý jako loňský a v některých ukazatelích ho možná i překoná.

Jak se v důsledku války na Ukrajině zrychlil inovační proces a vývoj nových letounů?

Ukrajina nám ukázala především to, že technologie, která dnes funguje, může být za několik měsíců překonaná. Nejlépe je to vidět u dronů. Jejich konstrukce, způsob nasazení i prostředky obrany proti nim se někdy mění i v řádu týdnů. To je pro klasický letecký průmysl obrovská změna.

Letadlo samozřejmě nemůžeme začít vyvíjet stejně jako spotřební elektroniku a bezpečnost musí zůstat absolutní prioritou. Musíme ale navrhovat platformy tak, aby dokázaly mnohem rychleji přijímat nové senzory, software, komunikační systémy a výzbroj.

Letos jste podepsali nové kontrakty na L-39 Skyfox pro Angolu a Severní Ameriku. Jaké další trhy jsou nejbližší podpisu?

Angola je pro nás důležitý milník, protože jde o prvního zákazníka Skyfoxu v Africe. Kontrakt počítá až se čtyřmi letouny a související podporou a výcvikem. Severní Amerika je zase strategická kvůli velikosti trhu a velmi rozvinutému soukromému vojenskému výcviku.

Celkem jsme za poslední měsíce získali nové zakázky na devět Skyfoxů a výrobní kapacitu

máme veřejně potvrzenými kontrakty naplněnou do druhého čtvrtletí 2027.

Velký potenciál vidíme dál v Africe, Asii i Evropě. V současné době probíhají jednání se třemi dalšími zákazníky, a pokud by se je podařilo úspěšně dokončit, tak se bavíme o dalších dvaceti letounech.

Aby se velká investice do Skyfoxu vyplatila, musíte prodat mezi 80 a 100 kusy. Na jakém čísle nyní jste?

Vývoj vlastního proudového letounu je vždy obrovské podnikatelské riziko. U Skyfoxu se bavíme o investici v řádu miliard korun. Dnes máme prodaných více než 40 letadel několika zákazníkům, takže jsme přibližně v polovině cesty k amortizaci základního vývoje. Skyfox navíc už není projekt na papíře – u zákazníků má nalétáno přes tři tisíce operačních hodin a další letouny jsou ve výrobě.

Bylo to riziko, které firma musela podstoupit. Bez vlastního produktu by zůstala především subdodavatelem jiných výrobců. Dnes máme vlastní letoun, jehož další vývoj a mo-

že, že levné drony postupně s vývojem dále zrychlují na hranici 500km/h a v nedávné době vyvinuté antidrony nestačí a nedokážou takový dron zachytit.

Proto pracujeme na konfiguraci s laserem naváděnými 70milimetrovými raketami, které létají více než 2,5násobkem rychlosti zvuku. Skyfox může nést až čtyři bloky po sedmi raketách, tedy celkem 28 střel. K vyhledání a označení cíle využíváme elektrooptický zaměřovací kontejner, k dispozici je IFF a datalink pro komunikaci se systémem vedení a řízení.

Výhodou Skyfoxu je rychlost kolem 900 km/h, dlouhá vytrvalost, relativně nízké provozní náklady a fakt, že jde současně o platformu použitelnou pro výcvik. Drone Hunter tak není nový jednoúčelový letoun, ale přidaná další schopnost existující platformy.

Další výhodou je, že tento Drone Hunter kit je možné nasadit i na již dodaná letadla, která létají u zákazníků. Jde tak vlastně o dvě řešení v jednom balíčku, kdy zákazník, pokud to bude nutné a bezpečnostní situace to bude vyža-

nů. Za dobu naší spolupráce jsme již dodali 25 kompletních sad.

Na rostoucí poptávku Embraeru se připravujeme investicemi do výrobních technologií a kapacit. Současně chceme zvyšovat přidanou hodnotu – tedy dodávat komplexnější celky například už s instalovanými hydraulickými, palivovými nebo elektrickými rozvody. Čím více zákazníků C-390 získá, tím větší efekt to má nejen pro nás, ale i pro český dodavatelský řetězec.

Jak bude vypadat dalších pět let v Aero Vodochody? Jaká je vaše dlouhodobá vize?

U Skyfoxu je cílem pokračovat v exportu, zvyšovat výrobní tempo a současně z něj vytvořit ještě univerzálnější platformu. Vedle výcviku vidíme potenciál v lehkých bojových a protidronových misích. Zajímají nás také velké bezpilotní systémy s proudovým pohonem v hmotnostní kategorii kolem pěti až sedmi tun.

U Aerostructures chceme růst s Airbusem a Embraerem a získávat další projekty a po-



Nemáme rozpracované letouny bez zákazníka. Vše je kryté konkrétními zakázkami. Výroba Skyfoxu pokračuje tempem kolem dvanácti letounů ročně, získali jsme nové zakázky a rostou také programy Aerostructures pro Airbus a Embraer, říká Viktor Sotona. Foto: HN – Honza Mudra

dernizace nám zároveň umožňují vytvářet výrazně větší přidanou hodnotu. Vývoj navíc nekončí základní variantou – do letounu průběžně investujeme další prostředky kvůli novým schopnostem a požadavkům zákazníků.

O Skyfoxu se mluví jako o možném lovcí dronů. Jaký je potenciál jeho nasazení?

Neříkáme, že Skyfox má nahrazovat F-35, Gripen nebo jiný frontový bojový letoun. Vidíme ho jako další, ekonomicky efektivní vrstvu protivzdušné obrany. Vysílat proti relativně levnému dronu letoun za miliardy korun a používat velmi drahou munici dlouhodobě nedává ekonomický smysl. Skyfox má provozní náklady kolem 1500 eur za letovou hodinu, zatímco u moderních stíhaček jde o násobně vyšší částky. Problém také

dovat, může poměrně snadno z výcvikového letounu udělat právě tu ozbrojenou variantu Drone Hunter.

Aero dodává klíčové části do C-390 Millennium. Jaké je dnešní výrobní tempo a jak rychle dokážete navýšit kapacitu?

Program C-390 je pro nás jedním z nejdůležitějších dlouhodobých programů Aerostructures. Aero je exkluzivním dodavatelem zadní části trupu, nákladové rampy, kompletní sady dveří a náběžných hran křídla pro všechny sériově vyráběné C-390. V roce 2025 jsme dodali téměř sedm kompletních sad oproti čtyřem v předchozím roce. Kapacitu budeme postupně navyšovat až přibližně na dvanáct sad ročně. Poptávka po tomto letounu je opravdu velká a my sami vidíme, že Embraer má objednávky asi na dalších 80 letou-

stupně bychom chtěli růst minimálně na dvojnásobek současného objemu. Společně se bavíme o našem zapojení do dalších programů, protože i naši zákazníci vidí, že jsme schopni pro ně vyrobit a poskytnout díly, které oni potřebují. Jednáme rovněž s dalšími globálními výrobci včetně Lockheed Martin. Největší výzvou budou kapacity dodavatelského řetězce, dostupnost materiálů a kvalifikovaných lidí. Letecká výroba zůstává velmi řemeslná – letadla se stále z velké části nýtují, šroubují a montují lidskýma rukama. Naši ambicí proto není pouze vyrábět více letadel, ale udržet v Česku schopnost vlastní letadlo vyvinout, vyrobit, modernizovat a podporovat po celý jeho životní cyklus.

Článek vznikl ve spolupráci se společností **Aero Vodochody**.



Future Forces EXHIBITION & FORUM

21. – 23. 10. 2026 | PVA EXPO PRAHA

Mezinárodní veletrh a odborné fórum
o trendech, technologiích a řešeních v oblasti
obran a bezpečnosti

450+
vystavovatelů

9 000+
účastníků

70+
zemí

40+
akcí

Vstup pouze pro odborníky
a obchodníky po registraci

ZDARMA



**FUTURE
FORCES
FORUM**

Generální partner

CSG

Strategický partner

**S-TECH
VENTURES** | EMPOWERING
EUROPEAN
RESILIENCE

DEN BEZPEČNOSTI A OBRANY .CZ

24. října 2026 | PVA EXPO PRAHA

ÚKOLY NEJEN PROFESIONÁLŮ,
ALE I KAŽDÉHO Z NÁS.

Přijďte se přesvědčit na vlastní oči i kůži.

- Policie ČR
- Městská policie hl. m. Prahy
- Hasičský záchranný sbor ČR
- Zdravotnická záchranná služba hl. m. Prahy
- Armáda ČR
- Vězeňská služba ČR
- Celní správa ČR
- Český červený kříž
- Centrum kybernetické bezpečnosti



www.dbopraha.cz

**VSTUP
ZDARMA**

TOGETHER BEYOND LIMITS

LET
Aircraft Industries

era

MESIT

**OMNIPOL
DEFENCE**

Aero

omnipolgroup.cz

HI-TECH EXPERIENCED INDUSTRIAL GROUP
IN THE AEROSPACE AND DEFENCE SECTOR

4000+
PROFESSIONAL
EMPLOYEES

90+
YEARS
OF EXPERIENCE

115+
COUNTRIES
WORLDWIDE

GROUP **OMNIPOL**



► Zbrojení

Kdo dostřelí nejdál? V Evropě se hledá způsob, jak zasáhnout nepřítele stovky kilometrů za frontou bez letadel

Martin Ehl
martin.ehl@hn.cz



Votkinský strojírenský závod leží v Rusku v Udmurtské republice. Patří k nejdůležitějším součástem dodavatelského řetězce pro výrobu ruských balistických raket Iskander-M, balistických střel Kinžal nebo ponorkových střel Bulava. Leží zhruba 1300 kilometrů od rusko-ukrajinské hranice, přesto na něj v noci z 20. na 21. února letošního roku dopadlo několik střel FP-5 Flamingo.

Střely kvůli úhybným manévřům ulétly podle odhadu nejméně 1600 kilometrů, než se svojí bojovou hlavicí o váze přibližně 1150 kilogramů udeřily na jasně zaměřený cíl. Výše škod ani to, zda se jim podařilo omezit výrobu, není jasné.

Hluboko na území protivníka

Co je ale zřetelné, je fakt, že Ukrajina v podobě střel Flamingo získala zbraň pro údery hluboko v týlu nepřítele, kterou většina evropských států postrádá. Při pohledu na ukrajinské bojiště je zřejmé, že konvenční zbraně dalekého dosahu podobné legendární americké raketě Tomahawk schopné přesně udeřit na konkrétní cíl mají důležitou a zřejmě zatím západními armádami podceňovanou roli.

Dají se vystřelovat z lodí, ponorek, letadel i pozemních nosičů. Ty vyvinuté a vyrobené západními firmami před válkou na Ukrajině jsou většinou velmi drahé a armády jich nemají nazbyt. Dnes se do jisté míry jejich náhradou stávají pomalejší, ale zato na konstrukci a výrobu jednodušší drony nebo jakési hybridní střely mezi dronem a raketou. Zatímco na Ukrajině probíhá překotný vývoj různých typů, Evropané, kteří vidí, že i objednávky Tomahawků z USA mohou být problém kvůli vysoké poptávce a nejistotě Ameriky jako spojence, se pomalu pouštějí do vlastních programů vývoje střel, kterým se říká „deep strike“ nebo „long-range strike“.

Zbraně schopné udeřit stovky kilometrů v hloubce území protivníka si v dnešní době začínají pořizovat i malé a střední státy. Jak ale zdůrazňuje Fabian Hoffmann, německý expert na raketové zbraně z Univerzity Oslo, ve své v létě obhájené dizertační práci, mnohým státům víc než technologie pro jejich vývoj a výrobu chybí koncept toho, jak je použít. „Arzenál pro daleký dosah nabízí malým státům nové



Jednou z mála střel, kterou vyrábí Evropané a mohou s ní zasáhnout protivníka stovky kilometrů daleko v týlu, je z letadla vypouštěná Storm Shadow/SCALP výrobce MBDA. Foto je z řeckého veletrhu Defea z roku 2025.

Foto: HN – Martin Ehl

schopnosti ohrožovat vysoce hodnotné cíle v operační a strategické hloubce včetně jaderných zbraní,“ píše Hoffmann. Menší a střední státy se podle něj s těmito zbraněmi musí naučit správně pracovat, aby splnily základní účel: odstrašily protivníka od případného útoku.

Proto si třeba i malé Estonsko pořídilo protilodní střely, kterými může prakticky uzamknout Finský záliv, nebo raketomety Himars, kterými dosáhne stovky kilometrů do hloubky ruského území, pokud by se Moskva rozhodla na baltskou zemi zaútočit. Zvyšuje tak pro Rusko sázky.

Estonsko ovšem nemá vlastní nadzvukové letectvo, které je v doktrínách mnoha států vedle námořnictva tím hlavním, kdo by měl použít takové zbraně, protože vypouštění z letadel prodlužuje jejich dolet. Z Ukrajiny jsou známy příklady evropských leteckých raket Storm Shadow a SCALP-EG (to je v podstatě jeden a ten samý výrobek firmy MBDA, první pro Velkou Británii, druhý pro Francii) nebo německý Taurus, který na Ukrajinu nikdy nedorazil.

Česko – pokud je známo – také nedisponuje žádnou takovou zbraní, a to ani v pozemní, ani v letecké variantě. Své poslední pozemní

vystřelované balistické rakety krátkého dosahu OTR-21 Točka vyřadilo Česko z výzbroje v roce 2000.

Závody o snížení závislosti

S velkým očekáváním se proto loni setkala oznámení firmy LPP, že vyvíjí první českou řízenou střelu Narwhal. Ta letos začala létat ve zkušebním prostoru mimo Česko (je k tomu potřeba minimálně 600 kilometrů čtverečních), ale zatím není jasné, zda si ji česká armáda vůbec objedná. Kromě jiného vojáci prý nemají jasno, kde a jak by ji chtěli případně použít.

Mezitím v Evropě probíhají doslova závody v tom, kdo něco takového – kromě Ukrajiny – bude schopen vyrábět ve větším množství, aby se snížila závislost v této kategorii zbraní na USA. Nejblíže modelem podobným americkému Tomahawku je francouzská raketa MdCN, která zatím ale existuje jen ve verzi pro lodě a ponorky. Problém je pomalost vývoje, pozemní variantu není možné čekat dříve než v roce 2029. Existuje společný evropský projekt ELSA, který se – jako většina podobných širokých spoluprací – posunuje kupředu šnečím tempem a tvoří spíš politicko-průmyslový

slovový rámec, než že by tlačil kupředu nějaký konkrétní výrobek.

Z letadel vypouštěné střely dosáhnou na vzdálenosti několik stovek kilometrů. Němci a Švédové společně pracují na novější verzi z letadla vypouštěné střely Taurus, která bude mít označení Taurus Neo. Storm Shadow/SCALP se začala znovu vyrábět v červenci roku 2025. Úplně nástupu rychlejší výroby nepomáhají obavy zákazníků, tedy jednotlivých vlád, které sice zvyšují výdaje na obranu, ale zároveň nechťejí dávat peníze do tak drahých a složitých systémů.

„Vládní představitelé jsou pochopitelně opatrní v nákupu systémů, které mohou nebo nemusí dobře fungovat či vyhovovat budoucím požadavkům. Ale Evropské země se v tomto ohledu posunují kupředu velmi pomalu,“ zdůraznila analýza think-tanku EUISS, který pracuje pro Evropskou unii a věnuje se strategickým studiím.

I technologicky jde totiž také o to, aby se Evropa zbavila nebo snížila svoji závislost na USA. A střely, jako jsou tyto, potřebují například vlastní navigaci a software, což jsou přesně oblasti, v nichž Evropané za Američany zaostávají.

Inzerce

HN06613-2



HN

NEWSLETTER

NA RADARU

Všimli jste si momentu, kdy „zbrojař“ přestalo být sprosté slovo a začalo znít spíš jako kariérní příležitost?

My ano – a proto vám každé úterý přineseme novinky z obrany a letectví.

Přihlásit se k odběru



► Skupina CSG

Zuzana Keményová
zuzana.kemenyova@economia.cz



Technologické inovace skupiny CSG na Dnech NATO

Nejzajímavější novinky z vojenské techniky představí veřejnosti na přehlídce Dnů NATO také globální průmyslově-technologická skupina CSG, která je tradičním partnerem akce. V expozici mají svou techniku předvést například automobilka Tatra, dále kopřivnická zbrojovka Tatra Defence nebo Retia, AviaNera Technologies, Eldis a MSM Group.

1) Tatra Defence

Kopřivnická Tatra Defence představí svá nejmodernější pancéřovaná vozidla, a to bojové vozidlo pěchoty Pandur 8x8 EVO a obrněný transportér Titus 6x6.

Moderní Titusy ve speciálních verzích již byly zařazeny do výzbroje brigád pozemních sil AČR, kde slouží jako velitelsko-štábní vozidla, spojovací vozidla i jako stanoviště pro

řízení palebné podpory u dělostřeleckých jednotek. Titus patří do kategorie vozidel MRAV (Multi-Role Armoured Vehicle), jež se vyznačují silným pancéřováním a vysokým stupněm ochrany posádky, ale zároveň přes svou hmotnost mají díky podvozku Tatra velmi dobrou mobilitu a průchodivost těžkým terénem.

Pandur 8x8 EVO představuje nejmodernější bojové vozidlo, jaké kdy v Česku vzniklo. Je vybaveno špičkovými zbraňovými i elektronickými systémy pro efektivní bojové nasazení včetně umělé inteligence a strojového učení, ale také systémy pro ochranu vozidla i osádky, které dokážou čelit různým hrozbám, včetně útočných dronů.

2) Retia

Pardubická Retia vůbec poprvé představí 3D radar středního dosahu RSB21 ReSaurion instalovaný do standardního mobilní kontejneru přepravovaného na podvozku Tatra Force.

Jde o víceúčelový radar optimalizovaný pro integraci do systémů protivzdušné obrany. Zajišťuje sledování, detekci a klasifikaci hrozeb na střední vzdálenosti na úrovni baterie nebo vyšší, přičemž díky vysoké mobilitě umožňuje rychlé přemístění a nasazení i v náročném terénu. Obsahuje režim řízení palby, režim přehledu (surveillance), navedení střely ve střední fázi letu a schopnost řízení letového provozu.

3) AviaNera Technologies

Na stánku skupiny CSG bude také vystavovat společnost AviaNera Technologies. Specializuje se na vývoj, výrobu a prodej malých proudových motorů určených pro bezpilotní prostředky. Představí kompaktní proudový motor řady MTJ300, jež je navržen pro lehké UAV nebo řízené střely a cvičné terče. Mezi jeho hlavní přednosti patří malé rozměry a velmi nízká provozní hmotnost.

4) Eldis Pardubice

Společnost Eldis Pardubice na stánku CSG uvede své produkty nové generace pro komplexní řešení radarového vybavení letišť. Půjde konkrétně o modely dvou nejnovějších radarových systémů – RL-3000 a PAR-NG. 3D radar dlouhého dosahu RL-3000 pracuje na principu softwarově definované architektury a poskytuje trojrozměrné sledování nekooperujících vzdušných cílů. Zcela novou generaci letištního přibližovacího radaru představuje typ PAR-NG, který je určen pro provoz na civilních i vojenských letištích.

5) Tatra Export

Tatra Export bude na Dnech NATO zastupovat automobilku Tatra Trucks, jejímž většinovým vlastníkem je skupina CSG. Na Dnech NATO předvede různé vojenské verze modelové řady Tatra Force třetí generace (4x4, 6x6, 8x8), vojenský střední automobil řady Tatra 810M Tactic nebo civilní automobil Tatra Phoenix třetí generace. Třetí generace řady Tatra Force získala několik novinek. Například jednu z nejbezpečnějších kabin na trhu, možnost instalace pancéřovaných kabin, modernizované elektronicky řízené motory Tatra V8 a V12 nebo nový typ náprav s vysokou nosností.

6) MSM Group

Společnost MSM Group zahrnuje několik výrobců moderního středorážového a velkorážového střeliva. Jde o společnosti ZVS, VOP Nováky, Fábrica de Municiones Granada a ZVI vyrábějící různé druhy tankové munice ráže 120 mm a 105 mm, dělostřelecké munice ráží 155 mm a 105 mm, středorážové munice 30 mm pro kanony bojových vozidel i ráže 20 mm pro letecké kanony i pozemní bojová vozidla, minometnou munici v rážích 60 mm, 81 mm nebo 120 mm a také pyrotechnické komponenty a součásti potřebné k výrobě munice. Jejich produkty budou k vidění uvnitř stánku CSG.

Článek vznikl ve spolupráci se společností **CSG**.



Pandur 8x8 EVO je vozidlem s vysokou mírou ochrany osádky, bojových systémů i elektroniky.
Foto: CSG



TITUS 6x6 patří do kategorie vozidel MRAV, jež se vyznačují silným pancéřováním a vysokým stupněm ochrany osádky.
Foto: CSG



Tatra 810M Tactic představuje logistické vojenské vozidlo kategorie N2/N3, konstruované pro maximální spolehlivost v nejnáročnějších podmínkách.
Foto: CSG



Tatra Force třetí generace je nejnovějším českým vojenským automobilem s typickým tatrováckým podvozkem s centrální nosnou rourou a nezávisle zavěšenými polonápravami.
Foto: CSG

ČESKÝ KULOMET PZD 762

Z ukrajinského bojiště do výzbroje AČR

V současné geopolitické situaci není otázka výzbroje pouze technická, ale strategická. AČR potřebuje zbraň, které jsou spolehlivé, moderní a především nezávislé na zahraničních dodavatelských řetězcích. Univerzální kulomet PZD 762 od společnosti DSS tuto potřebu naplňuje.

PZD 762 je lehký univerzální kulomet v ráži 7,62 × 51 mm NATO. Hmotnost 7,3 kg, délka podle konfigurace 935–1165 mm, kadence 800–1100 ran/min, účinný dostřel 800 m. Střílí z otevřeného závěru s plynovým pohonem a dlouhým chodem pístu. To, co z něj však dělá výjimečnou zbraň, je plná modularita. Rychlá výměna hlavní (16", 18" nebo těžká 22"), spoušťových mechanismů včetně elektronické ETU, pažeb a krytů podávacího mechanismu – to vše bez náradí a během sekund. Regulátor plynů s 3 nebo 11 polohami zajišťuje spolehlivost s různými typy munice. Princip „jedna zbraň – mnoho misí“ zde není marketingová fráze, ale realita.

Vývoj byl od počátku veden s ohledem na zkušenosti z reálného boje. Na Ukrajině se kulometry DSS osvědčily v extrémních podmínkách. Uživatelé chválí spolehlivost po tisících ran a rychlou výměnu hlavní. Zpětná vazba z fronty vedla k úpravám, například k vícepolohovému regulátoru plynů. Současně AČR formulovala jasné požadavky na vyšší modularitu, kompatibilitu s moderními optikami a snadnou integraci do stávajících i budoucích systémů. DSS tyto podněty implementovala přímo do výroby.

Praktické možnosti nasazení jsou široké. Na dvojnožce slouží jako mobil-

ní pěchotní podpora – lehký, ovladatelný jedním vojákem. Na trojnožce poskytuje stabilní palebnou platformu pro delší úkoly. S elektrickou spouští se stává ideálním řešením pro dálkové ovládání. Perspektivní aplikací je integrace do zbraňových stanic EVPÚ Defence. Modulární kryty a standardizovaná rozhraní umožňují rychlou a spolehlivou zástavbu. Těžká hlaveň a nízký zpětný ráz tvoří optimální kombinaci pro vozidla i pevné objekty.

Strategický rozměr je neméně důležitý. Všechny kritické díly se vyrábějí v České republice. To znamená rychlý servis, dostupnost náhradních dílů a technologickou suverenitu. Předseda výboru pro obranu Josef Flek po osobním testování zbraní DSS zdůraznil, že plná česká výroba je v dnešní době klíčová – v případě krize nedojde k výpadkům dodávek. Testování v 42. mechanizovaném praporu, který převzal patnáct kulometů včetně PZD 762, potvrzuje důvěru armády. Vojáci je podrobují náročným zkouškám a poskytují cennou zpětnou vazbu pro další vývoj.

Vedle PZD 762 nabízí DSS také lehký kulomet MK 24 v ráži 5,56 × 45 mm. S hmotností 6,5 kg (až o 30 % méně než konkurence), kadencí 550–900 ran/min a účinným dostřelem 600 m kombinuje palebnou sílu kulometu s ovladatelností útočné pušky. Rychlovýměnná hlaveň, minimální zpětný ráz a ergonomie z něj dělají atraktivní volbu pro mobilní jednotky. MK 24 prošel vojskovými zkouškami a je zaváděn do AČR.

PZD 762 a MK 24 společně dokazují, že český obranný průmysl dokáže produkovat zbraně srovnatelné se světovou špičkou – a přitom plně pod kontrolou domácích výrobců. Modularita, ověřená spolehlivost a strategická nezávislost činí z PZD 762 ideálního kandidáta pro modernizaci výzbroje AČR. Od pěchoty přes vozidlové stanice až po budoucí autonomní systémy – česká zbraň pro české vojáky, připravená na výzvy dneška i zítřka.

