

HOSPODÁŘSK

SP

OBI
PRU



► Zbrojní zakázky

Petr Zenkner

petr.zenkner@economia.cz



Akviziční dekáda mění výzbroj české armády. Po stíhačkách a obrněncích chce transportéry

Za posledních několik let podepsalo Česko hned několik velkých zakázek na pořízení nové bojové techniky. Nejsledovanější byl určitě nákup 24 stíhaček F-35 od amerického koncernu Lockheed Martin nebo pořízení 246 pásových obrněnců CV90 od švédské společnosti BAE Systems Hägglunds. Jen tyto dva obří akviziční nákupy vyjdou v příštích letech na více než 200 miliard korun.

Pro zmíněné akvizice platí jedno. Jsou zaslíbené, pracuje se na nich, ale vojáci novou techniku ještě několik let neuvidí. Poslední velká zakázka spojená s pozemním vojskem, která byla plně dokončena a zařazena do výzbroje, byly šestikolové Titusy dodané v letech 2022 až 2024. Většinu ostatní techniky, jež zásadně změní Armádu České republiky (AČR), budou vojáci většinou plně používat až po roce 2030.

Výzbroj, která přijde

Hlavní moderní tanky Leopard 2A8, kterých si Česko pořizuje 44 kusů ve společném nákupu s Německem, budou ve výzbroji v roce 2031. Zmíněné pásové CV90 pak o rok dříve. Pokud tedy půjde vše dobře. Což ale nemusí, jak naznačují třeba problémy se samohybnými houfnicemi Caesar, kde se neustále posunují vojskové zkoušky, bez nichž je armáda nemůže převzít. Nový termín zařazení všech 62 houfnic do výzbroje je nyní rok 2028.

To samé platí pro letectvo, které svoje stíhačky páté generace začne plně používat až ve druhé polovině 30. let. Už od roku 2029 ale bude v USA probíhat, na základně Ebbing v Arkansasu, výcvik pilotů a pozemního personálu na prvních šesti strojích F-35. Teprve pak se piloti i stíhačky, které budou výrobně přibývat, přesunou na leteckou základnu v Čáslavi.

Zatím si Vzdušné síly AČR z moderních zbra-

Jaké akvizice se připravují?

V příštích letech bude armáda řešit hlavně akvizice spojené s „koly“. Ministerstvo obrany sice nedávno zrušilo zakázku za 25 miliard korun na 185 čtyřkolových obrněných vozidel. Zde mělo silnou pozici vozidlo Bushmaster od firmy Thales Australia, jež měla dohodu o spolupráci se státním podnikem VOP CZ z Nového Jičína.

Dá se předpokládat, že tendr na vozidla MRAP navržená s odolností proti výbuchu min bude pokračovat. Je možné, že se spíše rozdělí na několik částí. Zájem pak určitě mohou mít i další, třeba Tatra Defence Vehicle ze skupiny CSG s vozidlem Tadeas. Nebo sku-

(General Dynamics). Kolových Pandurů má armáda 127. Zatím není přesně řečeno, kolik transportérů by mohla chtít. Za maximální počet se považuje 250 vozidel.

Hlavními konkurenty budou zřejmě CSG, která loni na brněnském veletrhu IDET představila nově vyvinutý vůz Pandur Evo. Dalším je finská Patria, která se pro budoucí tendru kvůli lokalizaci výroby spojila s českou zbrojní skupinou STV. Letos také podepsala memorandum o spolupráci s klíčovým státním podnikem VOP CZ. Třetím ve hře o nové osmimikolky je německý Boxer, u něhož výrobce Artec (společný podnik KNDS a Rheinmetall) nabízí lokalizaci výroby do Česka, a to nejen pro případnou českou objednávku, ale i pro část obří německé zakázky.

Bezvýznamné není ani pořízení samohybných minometů. Ministr obrany Jaromír Čížek v červenci nevyloučil možný společný nákup minometů SAM-120 pro mechanizované brigády se Slovenskem. Vyvíjí je slovenská státní společnost ZTS Špeciál a systém využívá automatizovaný 120mm minomet ve věži na podvozku Tatra. Konkrétní počet českých minometů ani možná hodnota zakázky nebyly oficiálně potvrzeny. Neoficiálně se objevují informace, že by si vojáci objednali 50 minometů.

Vzdušné síly už mají hlavní akvizice za sebou. To ale neznamená, že by se výhledově nepočítalo s dalšími nákupy. Zásadní bude náhrada transportních vrtulníků Mi-17Š. Po jejich modernizaci státním podnikem LOM Praha





Technologická suverenita v praxi:

Spojení TOSHULIN a TOS KUŘIM tvoří páteř strategického strojírenství —

Globální geopolitické problémy posledních let postavily evropský průmysl před zásadní otázku: do jaké míry se můžeme spolehnout na stabilitu dodavatelských řetězců? V odvětvích, jako je letecký, energetický či obranný průmysl, je odpovědí pouze technologická soběstačnost. Česká strojírenská skupina, která spojuje dvě ikonické značky TOSHULIN a TOS Kuřim, dnes představuje pilíř výroby obráběcích strojů určených pro ty nejnáročnější aplikace. S více než 400 špičkovými odborníky, vlastním vývojem a silným exportním zázemím dokazuje, že tradiční české know-how má na globálním trhu stále nezastupitelnou pozici.

Diverzifikace jako prozíravá byznysová strategie

Zatímco řada evropských průmyslových podniků se v důsledku nedávných krizí musela vyrovnávat s bolestivou ztrátou východních trhů a hledat nová odbytiště prakticky ze dne na den, skupina TOSHULIN byla připra-

vena. Strategické uvažování a odmítnutí závislosti na východních teritoriích se staly v podniku prioritou už před více než patnácti lety.

Systematická diverzifikace otevřela cestu na náročné trhy západní Evropy, a především do Spojených států amerických, které jsou dnes pro skupinu hlavním exportním teritoriím. Globální obchodní síť dává společnosti mimořádnou odolnost vůči lokálním

hospodářským výkyvům. Pro partnery z oblasti obranného průmyslu a strategické infrastruktury je to jasná záruka, že TOSHULIN a TOS Kuřim fungují jako stabilní nezávislý partner, jehož výrobní kapacity ani dodávky nepodléhají geopolitickému riziku.

Unikátní portfolio: Od přesných vertikálních soustruhů až po obří obráběcí centra

Síla spojení závodů v Hulíně a Kuřimi spočívá v jejich vzájemném technologickém doplnění. Zatímco hulínský závod se dlouhodobě specializuje na vertikální soustruhy a svislá soustružnická centra s průměrem upínací desky až do čtyř metrů, Kuřim do společného portfolia přináší horizontální obráběcí centra, portálové stroje a kapacitu pro realizaci rozměrných karuselů.

Společnost se záměrně vyhýbá masové produkci unifikovaných strojů. Ty vnímá jako komoditu, kde se soutěží pouze cenou na úkor kvality a technického pokroku. Hlavní devizou skupiny je

zakázková výroba strojů na míru podle přesných technických zadání klientů. Mít vlastní konstrukční vývoj, financovat inovace z vlastních zdrojů a zvládat náročný výrobní proces, to jsou jen některé z hlavních přidaných hodnot, které partneři z nejnáročnějších průmyslů oceňují nejvíce. Právě v oborech jako energetika, letectví nebo obranný průmysl se běžně pracuje s těžko obrobitelnými materiály, kde jakákoliv odchylka může znamenat fatální ztráty.



Aleš Vojíš, Eliška Černá
autori@hn.cz

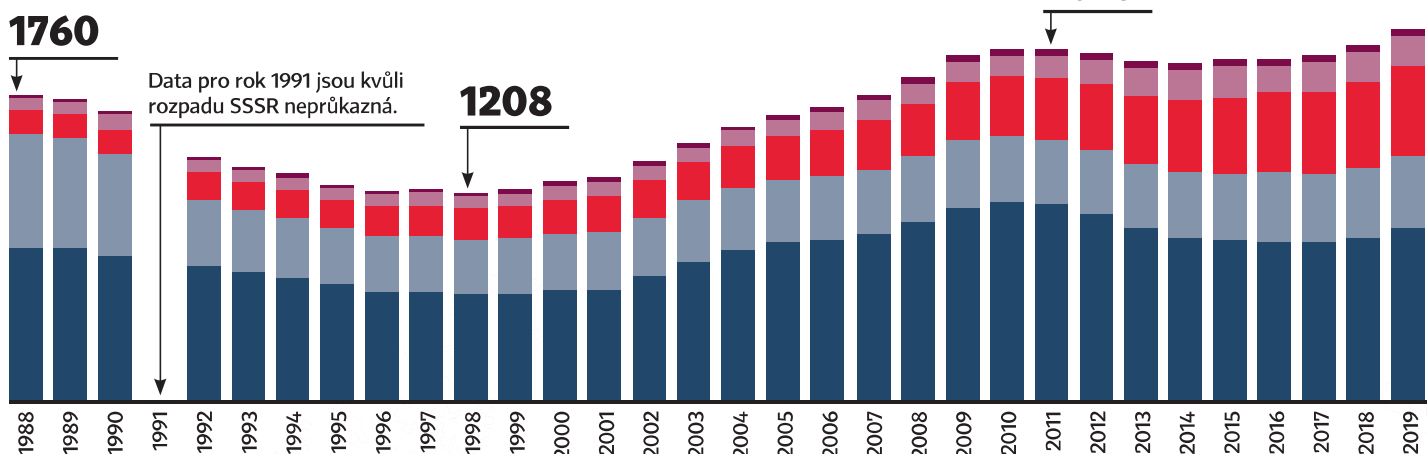


Jak se zbrojí ve světě

Vojenské výdaje loni celosvětově vzrostly na 2,8 bilionu dolarů. Meziročně se tak zvýšily o tři procenta. Nejvíce přidaly s ohledem na ruskou agresi na Ukrajině evropské státy, které poslaly na armádu o 14,1 procenta více než o rok dříve, vyplývá z údajů renomovaného švédského institutu SIPRI. Přestože výdaje USA meziročně klesly, stále jejich vláda investuje do armády suverénně nejvíc ze všech zemí. Více než celá Evropa.

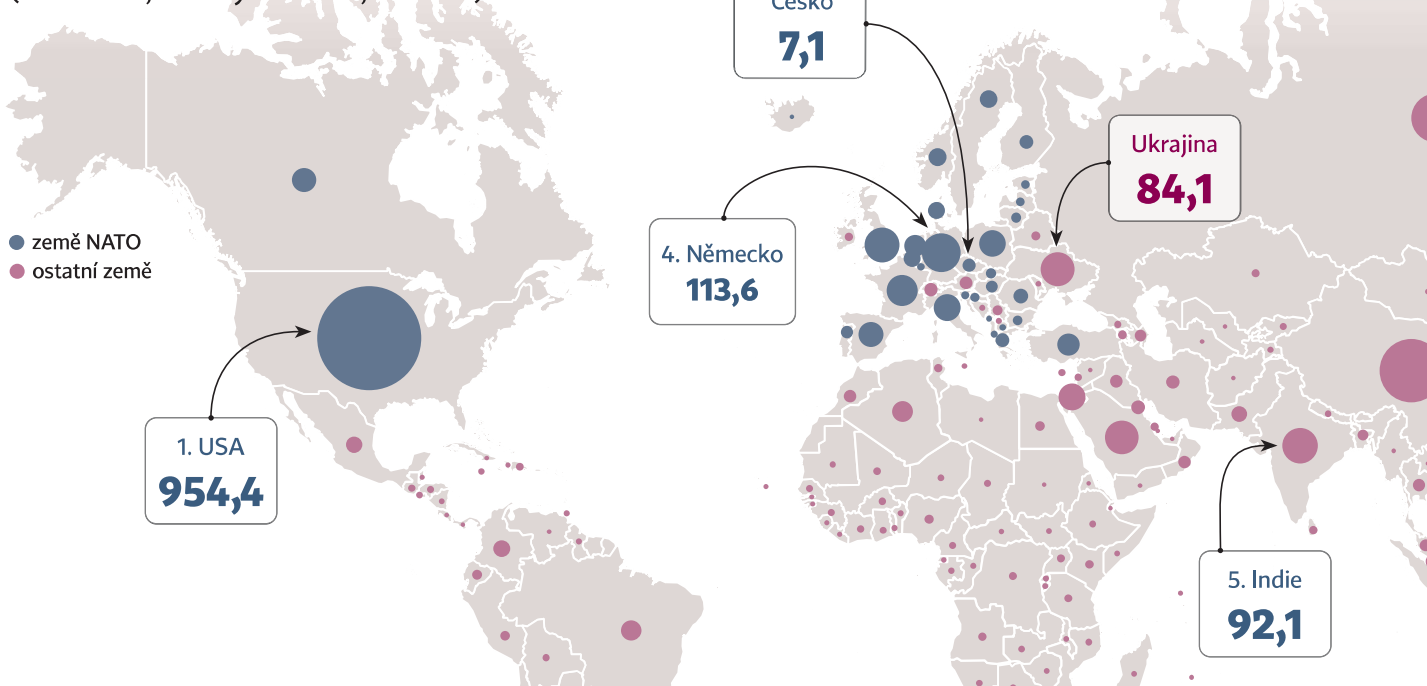
Vývoj celosvětových výdajů na obranu

(v mld. USD, ve stálých cenách roku 2024, 1988–2025)



Výdaje zemí na zbrojení

(v mld. USD, v běžných cenách, rok 2025)



MISE POD KONTROLU

Od bezpečnostního incidentu k řízené reakci



Podezřelý síťový provoz
Neobvyklá komunikace
uvnitř sítě



Škodlivý provoz zabráněn
Nežádoucí komunikace
zastavena



Laterální pohyb v síti
Neoprávněný pohyb mezi segmenty



Pokus o únik dat
Přenos citlivých dat mimo síť



Neobvyklý privilegovaný přístup
Podezřelý přístup k účtu s vyššími právy



Aktivita ransomwaru
Neobvyklé šifrování dat



Výpadek výpočetního uzlu
Jeden z hostů není dostupný



**Zátěžová
Worload
přetěžena**



TAKTIK

► Výroba zbraní

Jak financovat obranné firmy? Chybí nástroje, pomohly hlavně těm malým a středním

Martin Ehl

martin.ehl@economia.cz



Financování firem, které se řadí k obrannému průmyslu nebo které vyrábějí produkty dvojího užití, by se zdálo v dnešní době jako neproblematické. Evropské státy zvyšují výdaje na obranu, drtivá většina bank přestala zbrojaře řadit ke společensky škodlivým odvětvím a investoři při uvádění firem z tohoto odvětví na burzu ukazují zájem dalece převyšující nabídku.

Jiný obrázek se ale nabízí při pohledu zdola, z perspektivy menších firem a start-upů a společností, které by se rády spoléhaly na to, že něco nabídnou české armádě a ta bude vědět, o co má zájem. Ti velcí totiž s financováním problémy nemají – buď mají už velké vlastní zdroje, nebo je banky vítají s otevřenou náručí. Ale největším zdrojem inovací a přidané hodnoty v ekonomice obecně a v obraně zvláště jsou právě ty malé a střední firmy. A platí to zejména při pohledu na ukrajinské bojiště.

Krajinu financování obranného průmyslu pomohly nedávno zmapovat dvě debaty. Měly sice své minusy, ale zároveň se v diskusi ukázalo, že mnoho stereotypů spojených s financováním obranných firem přetrvává a je potřeba s nimi něco dělat. Jednou z nich byla debata finančníků z bank a různých institucí a úřadů organizovaná časopisem Bankovníctví, druhou akcí byl seminář europoslance Jana Farského a serveru Update EU k nově schvalovanému unijnímu programu Agile. Na první debatě úplně chyběli zástupci průmyslu, aby přítomným finančníkům vysvětlili realitu, na té druhé zase zástupci českého státu a armády jakožto klíčového zákazníka.

Bez toho, abyste produkt dodali vlastní armádě nebo aby vám tato armáda dala alespoň potvrzení, že si produkt vyzkoušela a uspokojil ji, se vývoz do zahraničí dělá poměrně složitě. Tím jsou překvapeni hlavně

nováčky v oboru obranného průmyslu, zvyklí na otevřené soutěže a na to, že zákazníci poměrně přesně vědí, co chtějí. To je v případě české armády a hlavně nových technologií, jako jsou vzdušné či pozemní drony, pořád problém. Jestli se něco v tomto ohledu mění, budeme moci posoudit už během podzimu, až si armáda vyhodnotí experimentální cvičení Drone Shield 2026 a až – nebo zda vůbec – firmy, které tam svoji techniku nabízely, dostanou od vojáků nějakou zpětnou vazbu.

Pro ty, kteří do financování obranných firem teprve nahlíží, je možná překvapující zjištění, že český obranný průmysl je a dlouho bude pořád závislý na exportu a že ani schválená licence pro vývoz od státních úřadů není výhra. O tom, zda se zakázka uskuteční, nakonec stejně rozhodne příslušné oddělení financující banky – a pro ně je v mnoha případech třeba vývoz na Ukrajinu pořád z hlediska posuzování obchodních případů poměrně složitá záležitost.

Začínat znovu od začátku

Český stát si zkomplikoval spolupráci armády a průmyslu už tím, že na ministerstvu obrany po posledních volbách zrušil sekci průmyslové spolupráce a přesunul část její agendy na ministerstvo průmyslu a obchodu. Tam ale neodešli ti nejzkušenější – a podobně jako šéfka sekce Radka Konderlová státní sektor opouštějí. Čeští úředníci se tedy učí poznávat celý proces podpory tohoto průmyslu od začátku, což snad neovlivní aspoň vydávání exportních licencí.

Nepochybně to ale ovlivní způsob, jakým si české firmy budou moci a schopny sáhnout na evropské peníze. Ty jsou a budou kvůli příškrtnému českému rozpočtu čím dál důležitějším zdrojem pro firmy obranného průmyslu. Může to ukázat už



Dodavatelé německých zbrojovek České firmy mohou usilovat o začlenění do programu Agile. Stát by je mohl podpořit tím, že si německé výrobky objedná, jako

zmíněný program Agile. Unie ho protlačila poměrně rychle a od ledna by měl znamenat možnost pro start-upy, scale-upy, malé a střední firmy dosáhnout na část z balíku 115 milionů eur (asi 2,8 miliardy korun) v tomto programu.

Na poměry EU rychle schválený balík peněz (zásluhu na tom má i český europoslanec Jan Farský) má pomoci technologickým inovacím. Urychlí dovedení nového řešení do fáze testování a ověřování a dá firmám s takovým řešením na konci procesu „papír“, který by jim měl otevřít dveře ministerstev obrany zemí EU.

České firmy se historicky „zlého Bruselu“ pořád spíš bojí. Odrazuje je náročná administrativa, nejistá dlouhodobost různých programů i nutnost vytvářet mezinárodní, nejméně tříčlenná konsorcia. Tohle všechno by pro Agile nemělo platit. Takže uvidíme, jak se jako pilotní program osvědčí a zda se zkušenosti s ním promítnou do rozpočtu EU

na dalších sedm let, který s tímto programem jedná.

Podobně jako v případě programu Agile je tady nutné, aby byly směrem do Bruselu aktivní. Jak upozornila exředitelka sekce Konderlová, v novém rozpočtu na léta 2028 až 2034 bude to, že peníze ze všech unijních programů na podporu obranného průmyslu se sesypou do jednoho evropského konkurenčního programu. Evropské firmy budou o to soutěžit. „Nebudou to dodávky, které se budou přidělovat,“ říká Konderlová.

Dalším možným balíkem, který by si české firmy mohly sáhnout na německý obranný rozpočet, je míra a budou mířit stovky milionů eur. V tomto případě je důležité usilovat o to, aby se české firmy zapojily do dodavatelské sítě německých výrobců. A české firmy by mohly podpořit tím, že si

► Veletrhy

Martin Knížek

martin.knizek@economia.cz

Future Forces Forum: Od zkušeností z bojiště k technologiím nové generace

Už šestnáctý ročník mezinárodního veletrhu a odborného fóra Future Forces Exhibition & Forum se uskuteční ve dnech 21.–23. října v areálu PVA Expo Praha v Letňanech. Jedna z nejvýznamnějších obranných a bezpečnostních událostí v regionu spojí moderní technologie s aktuální operační zkušeností a otevře prostor pro diskusi o konkrétních potřebách ozbrojených a bezpečnostních složek.

Svá řešení představí více než 530 vystavovatelů z 36 zemí v sedmi výstavních halách na ploše přesahující 23 tisíc metrů čtverečních. Vnitřní expozici doplní rozsáhlá venkovní prezentace techniky a dynamické ukázky. Očekává se účast více než devíti tisíc odborných návštěvníků a přes tisíc oficiálních delegátů a VIP hostů. Zastoupeny budou delegace z více než 70 zemí. „Oproti minulému veletrhu v roce 2024 jde o více než 50procentní nárůst u vystavovatelů a přes 40 procent u obsazené vnitřní plochy,“ říká Adam Drnek, výkonný ředitel Future Forces Exhibition & Forum.

Jde přitom nejen o přehlídku techniky. Veletrh je koncipován jako pracovní platforma, na které se setkávají představitelé vlád, ozbrojených sil, bezpečnostních a záchranných sborů, mezinárodních organizací, průmyslu, výzkumných institucí a akademické sféry. Cílem je urychlit přenos inovací do praxe, sdílet zkušenosti ze současných konfliktů a hledat řešení pro obranu, bezpečnost a odolnost státu. „Bezpečnostní situace v Evropě posouvá obranný průmysl od diskuse o připravenosti k jejímu reálnému budování a program to odráží. Klade důraz na odolnost, rychlé zavádění nových technologií a spolupráci států, ozbrojených a bezpečnostních složek a průmyslu,“ dodává Drnek.

Neinovější technologie i networking

proti chemickým, biologickým, radiologickým a jaderným hrozbám.

Letecký a kosmický segment zastoupí výrobci cvičných a lehkých bitevních letounů, letecká výzkumná a vývojová infrastruktura včetně družicových technologií či výrobci pohonů pro bezpilotní prostředky a řízené střely.

Segment pozemní techniky a bojových vozidel zahrne bojová i taktická vozidla a vozidlové platformy upravitelné pro obranné a bezpečnostní účely. Silné zastoupení bude mít i oblast zbraní a munice – od ručních palných zbraní a odstřelovacích pušek přes komplexní řízené zbraňové systémy až po výrobu munice a energetických materiálů. Nebude chybět ani osobní ochrana a taktické vybavení nebo simulační a výcvikové technologie – včetně virtuální reality – pro nácvik střelby, pilotáže dronů i protidronové obrany.

„Firmy představí řadu novinek. BAE Systems poprvé v Česku ukáže bojové vozidlo pěchoty CV90 MkIV pro AČR. Na jeho výrobě se podílí i státní podnik ministerstva obrany VOP CZ, který na Future Forces poprvé ukáže novou

networking a cílený matchmaking. Digitální platforma umožní vyhledávání relevantních vystavovatelů, sjednávání schůzek s konkrétními účastníky, poskytne přehled o programu a jednotlivých akcích. Inovační pavilon, který vzniká ve spolupráci s S-Tech Group, propojí na jednom místě start-upy, technologické společnosti, průmyslové podniky, investory, uživatele a univerzity.

Čtyřicet odborných akcí v jednom programu

Kromě veletrhu tvoří program okolo 40 konferencí, odborných panelů, pracovních zasedání a specializovaných akcí. Úvodní panel otevře strategickou diskusi na téma Obrana 2035+: Adaptace na novou bezpečnostní realitu. Zaměří se na nové požadavky na obranné schopnosti a připravenost spojeneckých zemí na konflikty budoucnosti.

Future Air Force Conference se bude věnovat vzdušné mobilitě a víceúčelovým platformám, elektronickému boji, využívání bezpilotních prostředků a ochraně leteckých základen. Future Land Forces Panel se zaměří na ochranu jednotek i kritické infrastruktury proti bezpilotním prostředkům. Future C2 Conference cílí na otázky velení, řízení a působení v elektromagnetickém prostředí. Konference MESAS'26, organizovaná ve spolupráci s NATO M&S Centre of Excellence, se zabývá modelováním a simulacemi pro autonomní systémy a je tradičním setkáním odborníků z ozbrojených sil, akademické obce a průmyslu.

CBRN Defence Technology & Innovation Forum ve spolupráci s Joint CBRN Defence Centre of Excellence a NATO DIANA se zaměřuje na zrychlení inovačního cyklu, posilování spolupráce a rozvoj budoucích schopností NATO v oblasti obrany proti chemickým, biologickým, radiologickým a jaderným hrozbám. Další panely se věnují vojenské medicíně, inovacím a novým technologiím či vesmíru jako



► Zbraňové systémy

Miroslava Kohoutová

miroslava.kohoutova@economia.cz



Vyzbrojování Pobaltí pokračuje. CSG dodá do Lotyšska české houfnice

Armády na východním křídle NATO v posledních letech výrazně zrychlují modernizaci a stále větší roli v ní hraje také český a slovenský obranný průmysl. Jedním z nejnovějších příkladů je Lotyšsko. Průmyslově-technologická skupina CSG tam dodá moderní vojenskou techniku za stovky milionů eur. Kontrakt na modernizaci lotyšské armády, který podepsala koncem září, zahrnuje nové samohybné houfnice Morana ráže 155 mm, společný produkt českého a slovenského obranného průmyslu, i raketometné systémy na platformě Tatra Force.

Česká a slovenská stopa přitom nemá skončit samotnou dodávkou zbraní. Část výroby a kompletace se má postupně přesunout přímo do Lotyšska, kde mají vzniknout také kapacity pro servis a dlouhodobou podporu dodávaných systémů. Lotyšská armáda tak nemá získat pouze nové zbraňové systémy, ale také zázemí potřebné pro jejich dlouhodobý provoz a údržbu.

„Projekt pro Lotyšsko ukazuje, jak může spolupráce evropských obranných společností přispět k rychlému posilování schopností členských států NATO a Evropské unie. Spojíme v něm technologické a výrobní kapacity českého a slovenského obranného průmyslu s rozsáhlým zapojením lotyšských partnerů. Pro CSG je zároveň důležité, že nejde pouze o dodávku techniky, ale o dlouhodobou průmyslovou spolupráci. Jejím cílem je vytvořit v Lotyšsku výrobní a servisní kapacity, které budou podporovat dodanou techniku po celý její životní cyklus,“ uvedl Jan Marinov, generální ředitel divize CSG Defence Systems.

Důležitou roli v projektu bude mít také slovenský obranný průmysl, jehož společnosti budou zajišťovat některé z technologicky klíčových částí dodávaných systémů. V případě houfnice Morana se bude slovenský obranný

a obrany, zatímco NATO v reakci na ruskou invazi na Ukrajinu dále posiluje svou vojenskou přítomnost a připravenost v Pobaltí.

Právě tato zakázka je ukázkou širší proměny evropské obrany, kdy státy na hranici s Ruskem nejen nakupují nové zbraňové systémy, ale snaží se kolem nich budovat vlastní průmyslové a servisní zázemí a snižovat

závislost na vzdálených dodavatelských řetězcích.

Pobaltí v ohrožení

Vyzbrojování Pobaltí reaguje na ruskou agresi na Ukrajině a obavy z možného konfliktu na východním křídle NATO. Ruská letadla či drony opakovaně pronikají do prostoru pobaltských zemí, hlavně Lotyšska a Estonska. V debatách o možnosti ruského rozšíření války na další země jsou právě pobaltské země nejčastěji zmiňovány. Litevský premiér Mindaugas Sinkevičius řekl televizi Newsnight, že se Litevci cítí „neustále ohroženi“ Ruskem částečně kvůli dronům vstupujícím do jejich vzdušného prostoru.

Státy NATO loni na summitu v Haagu podpořily deklaraci, v níž se zavázaly dosáhnout do roku 2035 výdajů na obranu ve výši 3,5 procenta HDP. Další 1,5 procenta HDP má jít podle deklarace z Haagu na širší bezpečnostní oblast, například infrastrukturu nebo posílení kyberbezpečnosti. Polsko a pobaltské státy směřují k tomuto cíli rychleji. Litva, Lotyšsko i Estonsko hodlají v příštím roce vyčlenit na obranu nejméně pět procent svého HDP. Například lotyšský parlament už v březnu



ATS TELCOM

JSME SPOLEHLIVÝM PARTNEREM V NEKLIDNÉ DIGITÁLNÍ DOBĚ

Poskytujeme spolehlivé služby v oblastech komunikačních a informačních systémů, informační a kybernetické bezpečnosti pro firmy, veřejnou správu a samosprávu, zdravotnictví a obranu.

Nabízíme konzultační služby k zajištění splnění požadavků nařízení Evropské unie a příslušných zákonů informační a kybernetické bezpečnosti včetně ochrany utajovaných informací.

**Platí pro vás regulace NIS2, a tedy také nový zákon
o kybernetické bezpečnosti?**

Obraťte se s důvěrou na ATS-TELCOM, rádi vám pomůžeme.

KOMPLEXNÍ BEZPEČNÁ ŘEŠENÍ A SLUŽBY



BEZPEČNOSTNÍ PORADENSTVÍ



BEZPEČNÁ OCHRANA DAT



SPECIÁLNÍ TECHNOLOGIE



INFRASTRUKTURA ROZSÁHLÝCH SÍ



SÍDLO FIRMY: ATS-TELCOM PRAHA a. s., Nad elektrárnou 1526/45, 106 00 Praha 10 – Michle, +420 283 003 111 • IČ: 61860409

KANCELÁŘ PRAHA: Milíčova 14, 130 00 Praha 3 • **KANCELÁŘ BRNO:** Vídeňská 122, 619 00 Brno • **KANCELÁŘ HRADEC KRÁLOV**

TOGETHER BEYOND LIMITS



Aircraft Industries





Future Forces EXHIBITION & FORUM

21. – 23. 10. 2026 | PVA EXPO PRAHA

Mezinárodní veletrh a odborné fórum o trendech
technologiích a řešeních v oblasti obrany a bezpečnosti

450+
vystavovatelů

9 000+
účastníků

70+
zemí

40+
akcí

Vstup pouze pro odborníky a obchodníky
po registraci **ZDARMA**



Generální partner

CSG

Strategický partner



**S-TECH
VENTURES**

EMPOWERING
EUROPEAN
RESILIENCE

**FUTURE
FORCES
FORUM**

DEN BEZPEČNOSTI A OBRANY

24. října 2026 | PVA EXPO PRAHA

Marcela Štefcová

Česko předběhlo Německo v zákoně o dronech. Teď musí dohnat praxi



Mobilní protidronový systém Murmus sestává z velitelského a bojového stanoviště. Velitelské vozidlo nese radar na teleskopickém stožáru, dvě úderní vozidla vezou záchytné drony, celek doplňuje síť senzorů.

Zdroj: S-Tech Group

Naše země čelí nové bezpečnostní realitě. Válka na Ukrajině i nedávné incidenty v Evropě ukazují, jak zranitelná je kritická infrastruktura vůči bezpilotním prostředkům. Zatímco například Německo nemá ani návrh zákona, který řeší její ochranu před drony, Česko už ho má v připomínkovém řízení. Náskok v paragrafech ale nestačí, pokud se zároveň nezlepší schopnost bránit se. Tuzemské průmyslové podniky, energetické uzly a takzvané měkké cíle v současnosti nejsou na hrozby bezpilotních prostředků reálně dostatečně připraveny.

Česká skupina S-Tech Group se svou firmou Czechia Systems proto přichází s uceleným řešením a nabízí provozovatelům komplexní protidronovou ochranu se svým systémem Murmus. Díky plné vertikální integraci, dodavatelskému řetězci výhradně ze zemí NATO a Ukrajiny bez závislosti na Číně či Rusku a zkušenostem z ukrajinského bojiště nabízí systém, který dokáže efektivně

S-Tech Group

Skupina dodává komplexní řešení ochrany proti novým formám hrozeb a boje. Těžištěm jsou bezpilotní řešení a protidronová obrana. Pod jednou střechou má celý řetězec od motorů a komponent přes platformy, autonomii a konektivitu po software pro velení a řízení a kompletní dodávku. Celý dodavatelský řetězec i data drží pod vlastní evropskou kontrolou.

S-Tech Group drží jednotlivé vrstvy řetězce bezpilotních systémů ve vlastních firmách. Motory vyvíjí a vyrábí Astravidya, komponenty Componentas, konektivitu ARDyx, palubní autonomii Noontide Systems, efekторы a softwarovou integraci Cyber Drone Solutions a Czechia Systems, která zároveň dodává kompletní systémy ochrany proti dronům.

čovou vlastní proměnu. Stačí Systém dokáže potřeby fyzické typu Šahid.

Na první pohled je to jednoduché. Vozidlo nese dron, který může být zachytán a zničen. Vozidlo nese dron, který může být zachytán a zničen. Vozidlo nese dron, který může být zachytán a zničen.

„Ochrana sítě, která neruší ovládací systém, ale v jakémkoliv případě může být zkonstruována, kde je potřeba, a to v areálech až do Novák.

Czechia Systems. Murmus došlo k tomu, že patří tak mezi ty, které mají ze všech nejvyšší cenu. Věna extrémně vysokou, téměř 3700 fi, ještě méně fi.

Dodavatelský

Zásadní konkurence. S-Tech Group pokrývá celou řadu různých komponentů a dodavatelský řetězec, který zahrnuje jakékoliv závislosti.

Tento model je velmi nový. „V září 2023 Reagovali jsme integrované protidronové řešení.

„Dnes jsme schopni poskytnout komponenty, které neutralizují dron – pozn. reagovali jsme ve chvíli, kdy dron vstoupí do dosahu a i po dobytí trvá cyklus za-

Ukrajinská

Součástí strategie jsou tři: reálné zkušenosti v současnosti a S-Tech Group a vyrábějí mobilní nasazení. Zkušenosti z mřížte a obsluhuje z Ukrajiny.

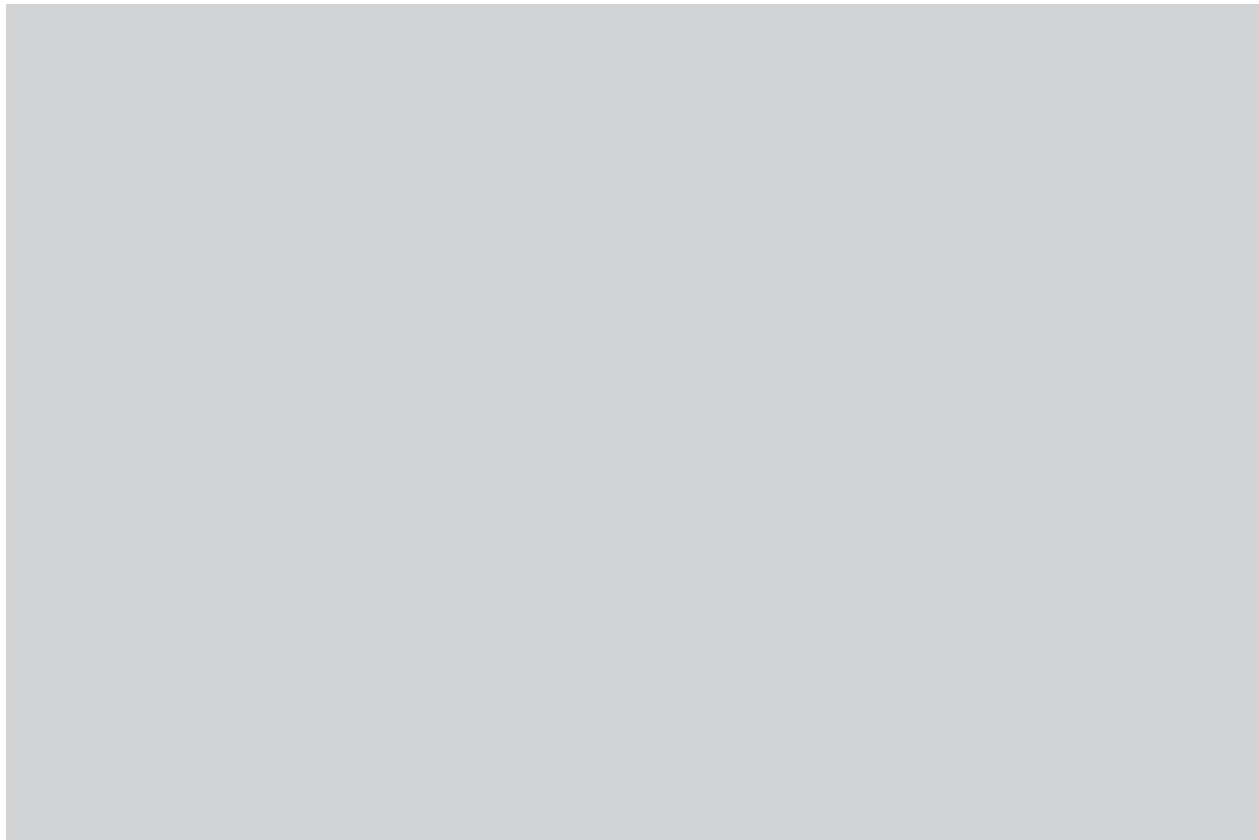
Zatímco ukrajinská iterace a okamžitě precizní sériové trhy. Výsledky jsou cívky, ale neustále

Autor

xxxx@economia.cz

Titulek... Comnia dignat excerer epudaeperum

Perex... Odia ditemporit fuga. At la dia commo ipsundanis et am fugias aperovid quassi doluptat aria acit aut asperisit ex et omni cullabore, simus. Gias es voloreped qui ant volupiendae quam ressit aut ommost velitem rerecea velitiatist liqui officte est, voluptam eos eriores tiberit dem expelestrum repelibus porempo re moluptatios suscillabo. Illest, nectius eum quiduscient dolupitiorum expera andigention ento qui volor acernat iossinv eligniscid molorro int as rerum facil eost accuptae



Popisek Text... Ectaeae eaquiatibus nihitas doluptas estotat quo moluptat. Ebitate nistint accum rem del molesedis cus nonse et, serum nestiam, odit velia quias ne prat faceperibus culparc.

Zdroj: Xxxxxx

Text... Tur? Suntet que quat. Comnissit incia que et es expe rent et la nosaeae ilitaturem. Igenisq uodist est, ipsam dolest officiis est, totae exerferupta conseni hilam faccum eum nonsequia nitinus invelitia net la di od quam vendus vendebitatem idebitat que connimp oribus excersperio. Et od quid ea verferum et autemos aut fuga.

idellorum illorpore minvellectis eum eatur, apellatem es ut eos destio ommolupid maion pel ma solupta tqumus eos cust qui doluptias pre sint millecepe nestrum rerae ererferit que necuptaqui cum rem videbis cimuscillaut est, natur ad ut atias re nis et alicia qui torum facidel iatur, sant.

num et earch
rum iumque p
que comniti u

ndiam hilig
niscips antia
accus magni
ad maxim q
veris debis v
n res mint et
iur magnatur
expliqu idend
perspis quis c
la paribus eni
conse verori
tiam issincti c

sunt velles
ndit laut ali
doluptam, s
ulparup
ienim enis ea
ssimp orehen
doluptium ut
consendia vol
rei cientio. Xe

Cerferr unti
volor reptis
vitatur re vo
storeic tectot
rem rehent, c
porem dolo e
doluptaspis e
exces estrum
quis sit aut or
volorerspero
alis rem eatu
od et late nis
everum quod
aut aborepe r
libea nonsedi
ventias pa do
tios etur re oc
atectat omnia

Itatiumentu
comnis eos
ereeos ad m
tion rem vit
psa que non
tur simpor si
sendeni hictia
destruptate is
chil maximus
nihiciendi cul
rerumqui con
iuntem. Et qu
harumquatur
etur accus ele
que nis reium



CSG
Foundation

Podporujeme ty, kteří
pomáhají ostatním